

「販売管理システムのパッケージ導入」 のご案内

1. プロジェクトスケジュール
2. 「パートナー選定」のスケジュール
3. 「パートナー選定」の基本方針
4. 「パートナー選定」の候補一覧

1. プロジェクトスケジュール

- 弊社プロジェクトのキックオフ 2012年2月
 - － 業務改善策、システム要求のまとめ
- パートナーの選定 2012年5月
 - － 「2. パートナー選定のスケジュール」参照
 - － 「3. パートナー選定の基本方針」参照
- 販売管理システム構築の 2012年6月
作業開始
 - － 詳細はRFPにて提示
 - － パッケージ導入を前提
- 販売管理システムのテスト完了 2013年8月(予定)
 - － 詳細はRFPにて提示
- 新販売管理システムの稼働 2013年10月(予定)

2. 「パートナー選定」のスケジュール

- 「説明会・RFI依頼」の開催 2012年3月9日
- 依頼事項のご回答 2012年3月27日
- 依頼事項の打合せ
－ パートナー別実施 2012年3月30日頃
- NDAの締結 2012年4月初
- 提案依頼書(RFP)のご提示 2012年4月初
- パッケージデモの開催 2012年4月中
- RFPのご回答、プレゼン、打合せ 2012年5月初
- パートナー様の選定 2012年5月末

3. 「パートナー選定」の基本方針

① システム要求へのパッケージ商品の適合性と実績

- ・「システムの要求対象」の範囲とその応用性
- ・業務プロセス／管理基準／事務処理の適合性
- ・業務改善策への適性と柔軟性
- ・ユーザ要求(現状と将来)への吸収力と対応力
- ・カスタマイズ小

② PM、主担当SEを含めたプロジェクトの体制と能力

- ・リーダーシップ、スキル、実績と経験
- ・業界知識／経営知識／提案力の保有とその応用力
- ・作業の進め方とマネジメント(品質管理と問題解決の能力)

③ 予算枠

- ・初期費用
- ・運用保守費用

4. 「パートナー選定」の候補一覧

- 株式会社AAAAAAAAA 様
- KKKKKKKKKK株式会社 様
- GGGGGGGG株式会社 様
- 株式会社NNNNNNNN 様
- 株式会社DDDDDDD 様
- YYYYYYYYYYYYYY株式会社 様
- 株式会社HHHHHHHHH 様
- SSSSSSSSSSSS株式会社 様